

Account Manager mit Führungsverantwortung (m/w/d)

Sie sehen sich als Generalist und suchen den Einstieg im Vertrieb? Dann nutzen Sie die Chance und bewerben sich bei Brunel als Account Manager! Ihre bevorstehende Karriere braucht eine solide Basis, auf die wir gemeinsam aufbauen und auf der wir Ihnen die spannenden und anspruchsvollen Aufgabenbereiche der Ingenieursdienstleistung näherbringen. Werden Sie jetzt Teil eines kontinuierlich wachsenden Unternehmens!

Ihre Aufgabe

- Als Account Manager kommunizieren Sie direkt mit den Entscheidern in den Kundenunternehmen und überzeugen diese mit Ihren Konzepten.
- Sie sind zuständig für die Akquise offener Positionen von Neukunden sowie von bereits bestehenden Kundenunternehmen und verhandeln Verträge auf Kunden- und Mitarbeiterseite.
- Sie verantworten ganzheitlich den Bewerbungsprozess, in dem Sie persönliche sowie telefonische Interviews führen und aussagekräftige Qualifikationsprofile erstellen.
- Des Weiteren führen Sie Personalgespräche und sind verantwortlich für die Betreuung und personelle Führung Ihres Projektmitarbeiterteams.

Ihr Profil

- Für diese Karrierechance verfügen Sie über ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium der Biologie, Chemie, Pharmazie oder des Maschinenbaus mit dem Schwerpunkt der Verfahrenstechnik.
- Des Weiteren besitzen Sie eine hohe Affinität für technische und wirtschaftliche Zusammenhänge und bringen diese mit Ihrer vertriebs- und beratungsorientierten Arbeitsweise in Einklang.
- Eine gute Menschenkenntnis, sehr gute kommunikative Fähigkeiten und ein ausgeprägter Consulting-Gedanke kennzeichnen Sie als Mensch, der immer hohe Ziele verfolgt.
- Wenn Sie früh Verantwortung übernehmen wollen und ein festes Ziel im Vertrieb vor Augen haben, sollten wir uns kennen lernen.

Wir bieten

Bei Brunel arbeiten Sie unbefristet und in Festanstellung. Darüber hinaus bieten wir Ihnen einen Haustarifvertrag, der auf die Gehaltsstrukturen der verschiedenen Berufsgruppen zugeschnitten ist und Qualifikation sowie Berufserfahrung honoriert. Neben den tariflich gesicherten Sozialleistungen eines expandierenden Unternehmens bieten wir Ihnen die Möglichkeit, sich entsprechend Ihres individuellen Erfahrungsschatzes persönlich und fachlich weiterzubilden.

Damit Sie Ihre Kunden gut erreichen können erhalten Sie einen hochwertigen Dienstwagen – natürlich auch zur privaten Nutzung. Natürlich geben wir Ihnen den nötigen Freiraum, Ihre Ideen zu verwirklichen und Ihre

Begeisterung für den Vertrieb auszuleben – auf dass Sie persönlich wie fachlich mit uns vorankommen. Bitte bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Einstiegstermins. Als Ansprechpartner für die Position stehen Ihnen unsere Personalreferentin Frau Kristin Peters unter 0421 / 17 886 31 zur Verfügung. Starten Sie mit uns in eine erfolgreiche Zukunft!

Über Brunel

Arbeiten bei Brunel bedeutet: Attraktive Arbeitsaufgaben, außergewöhnliche Karriereperspektiven, die Sicherheit eines expandierenden Arbeitgebers und die ganze Vielfalt des Engineerings. Allein in Deutschland verfügen wir über 40 Niederlassungen, zwei Entwicklungszentren und weltweit 117 Standorte mit mehr als 14.500 Mitarbeitern. Stillstand bedeutet Rückschritt – mit Brunel können Sie etwas bewegen!